

地域の良店発見アプリ

matakite

＼ 良いお店を作りたい店舗オーナーのみなさん /
「またきて」を始めませんか？

業務
効率化

常連客
獲得

売上
UP

お店のやりたいことができる



スキャンするだけ！簡単利用フロー



お客様

スマートフォンで
アプリをインストール



お客様

アプリでQRコードをスキャンして、
クーポン/スタンプをGET



お店

お店のスタッフから提示された
QRコードをスキャンして完了

📢 加盟店様の声

ベーカリー

値上げをお客さまにも還元！

材料費の高騰が続き、商品の値上げを考えていました。「お客さまに伝えるのは心苦しいな」と悩んでいましたがデジタルスタンプカードで、お客さまに還元ができるということで導入しました。

bakery rencontre
(ベーカリー ランコントル)



野菜・お弁当

新規来店者が増えました！

matakiteを導入してすぐに、「新店舗追加のお知らせを見て来てみました」という新規のお客さまが増えました。お客さまの多くは常連さんでしたが、アプリをキッカケに新しいお客さまに出会えました！

ごはんと野菜の店ビオシーズ



スイーツ

お店を知ってもらう
キッカケになりました

店舗の立地が少々わかりにくい場所にあるのですが、アプリを見て足を運んでくれるお客さまが増えました。色々なお店のスタンプやクーポンが手に入るのいいですね！と積極的にインストールしていただいています。

Petit une feuille
(プチアンフィユ)



matakite ならメリットがたくさん！

手間なく導入できる



初期設定から POP の準備まで弊社が全負担。業務負担をかけず、売上向上のチャンスを手に入れることが可能。

デザインは全てオリジナル



社内専属デザイナーが店舗に合わせたデザインのクーポン・スタンプを作成。提供素材にも対応可能。

売上の機会ロスを削減



QRコード付きのPOPを店頭に掲示することで、止むを得ずの臨時休業をしても、次回の来店に繋がる。

コスト削減



紙媒体のクーポン・スタンプカードを廃止することで、印刷代のコストを削減。利益向上に繋げることが可能。

集計データを送信



毎月1日に店舗ごとの利用ユーザー情報を分析し、送信。分析結果から新商品・サービスのお店作りのヒントに。

ロイヤルカスタマーの獲得



アプリを活用することで、リピート率の向上、プラス1品促進など。優良顧客の獲得と育成が可能。効率的なファン作りができる。

matakite ストアページ

ホームページを開設せずに、Web サイトでの店舗紹介が可能！



1 店舗情報が掲載できる

営業時間 / 地図 / 定休日 / 駐車場など

2 店舗写真が掲載できる

外観 / 内観 / 商品など

3 SNS との連携ができる

Instagram/X(旧: Twitter)/YouTube など



ストアページはこちら▶

matakite スタンプ



店舗の目的に合わせて、オリジナルスタンプカードを発行し、リピーター獲得に繋げるサービスです。



こんなお悩み解決

常連客を増やしたい



客単価をあげたい



再来店を促進



顧客の想定来店頻度から、スタンプの条件を細かく設定することができます。

設定項目例

- ・来店スタンプ
- ・一定金額ごとのスタンプ
- ・購入個数ごとのスタンプ

プラスワンで客単価を増やす

「あと 100 円分購入で、スタンプが 2 個貯まる」など購買意欲を向上させ、客単価 UP が期待できます。

客単価の高い顧客の創出・育成ができる

加盟店様の実際の活用例

スタンプデジタル化

紙の無駄を削減

スタンプカードの紛失・持ち忘れで同じお客さまに何度も再発行していたが、デジタルにすることで紙の無駄を削減することに成功。



バリュースタンプ

プラスワンを促進

「あと〇〇円で、スタンプがもう一つ貯まります」など。お客さまとのコミュニケーションに繋がり、結果的に売上 UP に繋がった。



自動プッシュ通知

再来店を促進

最終利用日から指定した期間経過後、メッセージを通知することで再来店を促し、リピート率 / 売上の向上に繋がった。



一般的なスタンプカードとの比較

	他社のスタンプカード	matakite スタンプカード
会員登録	✕ 基本的に必要	○ 必要なし
分析	✕ 分析情報を取得できないケースあり	○ 毎月分析結果を送信
導入の手間	✕ 設定から運用まで手動で対応	○ 全て弊社が負担
月額費用	✕ 使用量に関係なく定額制	○ 使用量に応じた課金制 今だけ無料!

matakite クーポン



COUPON

店舗の目的に合わせて、オリジナルクーポンを発行し、新規顧客の獲得に繋げるサービスです。

こんなお悩み解決

新規顧客を増やして
売上をあげたい



アプリを利用した新規集客

新店舗追加プッシュ通知 & 店舗一覧表示で、
アプリを通じて新規顧客を獲得

アプリユーザーの現在地を取得し、
距離順で店舗を表示するから、
商圈内の新規顧客を獲得できる



宮城県内の個人店を好きなユーザーにアプローチ

matakite アプリのメインユーザーは約 97%が宮城県在住。

仙台市内のユーザーも約 96% と県内での情報発信力◎

通常クーポン

01

新規顧客獲得のため
「〇%引きクーポン」、
「〇円引きクーポン」を
活用。新規顧客に加え、
既存顧客の買上点数の
向上にも繋がった。



ごめんねクーポン

02

臨時休業の際にクーポ
ン QR コードを店頭
に掲示することで、次回
来店に繋げ、顧客の流
出を防ぐことに繋が
った。



イベントクーポン

03

イベント時のみ使用で
きるシークレットクー
ポンとして配布。顧客
の来店動機に繋
がり、客数の増
加に繋がった。



用途に応じた様々なクーポンタイプ

1

シンプルクーポン

通常のクーポンタイプ
1 回だけの限定配布も可能。

2

リピートクーポン

指定した回数使える
クーポンタイプ

3

チケットクーポン

1 度に複数枚のクーポンを
配布するタイプ

4

パスポートクーポン

複数店舗のクーポンを
まとめて配布するタイプ





Instagram 連携



Instagram に投稿するだけで
店舗情報、営業時間、臨時休業日 etc を設定・変更できる

こんなお悩み解決

臨時休業日を
知らせたい



お店からの情報
発信したい



営業情報を自動更新

Instagram で投稿した内容を自動で取得し、
アプリ / ストアページの営業時間、臨時休業日、定休日 etc
自動更新し、いち早くお客様に情報発信が可能

お知らせを一覧で表示

Instagram で投稿したお知らせ情報を自動で取得し、
一覧で表示できるからお客様に円滑な情報発信が可能

多くの項目が変更可能だから店舗情報を正確に伝えられる！

店舗画像

営業時間

定休日

アクセス

臨時休業日

お知らせ

駐車場画像

駐車場住所

駐車場案内

お店側での手間は一切なく最新情報を発信

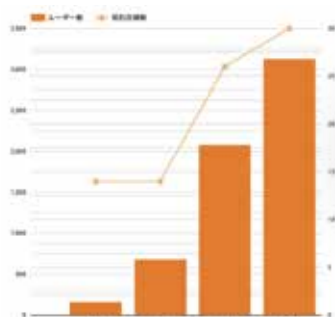
Instagram に入力する「ついで」で
お店の最新情報や商品情報 (Insta 投稿画像) を
発信できるから、効率的にお店の魅力を伝えられ
集客力&売上を UP



matakite ユーザーの特徴

アプリダウンロード数

アプリダウンロード数は 3,000 ユーザを超え、前年比 270%^{※1}で増加中。契約店舗数も前年比 185%^{※1}で増加しており、急成長中。
※1: データは 2023 年 12 月時点であり、2022 年の数値データと比較されています。

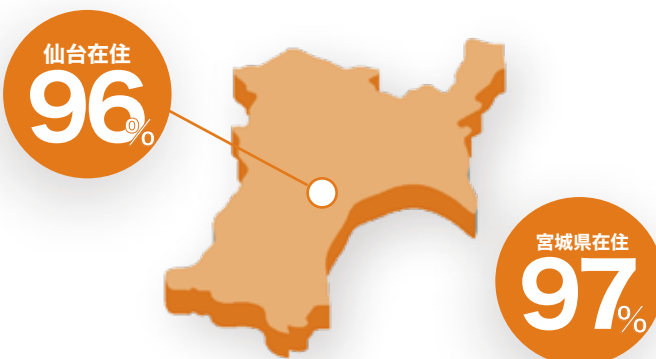


ユーザー数
+270%

契約店舗数
+185%

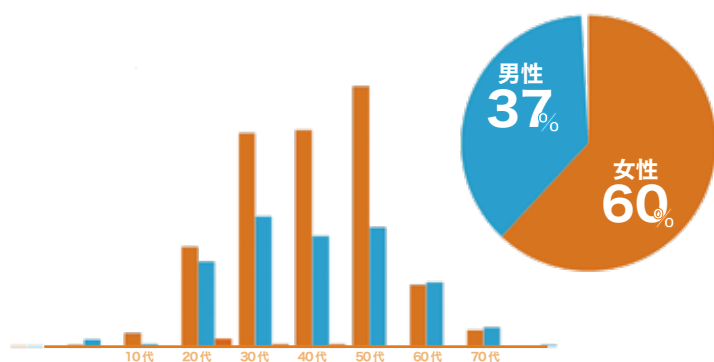
ユーザー分布

アプリユーザー数の 97% が宮城県在住。宮城県内を対象に効率よく PR が可能。



ユーザー属性

幅広い年代や属性のユーザーに使用されており、ターゲットが限定的にならずに PR が可能。



顧客情報の分析

性別別

年代別

毎月 1 回、ご利用状況をまとめた分析データと販促促進の裏付けに利用できる証明書を自動送信

売上値引きではなく
広告宣伝費として計上できる

情報へ転換分析して
新しい商品・サービスへお店作りのヒントに



お申し込みから簡単 3 ステップ！

STEP1



企画決定

クーポンの割引方法 /
スタンプカードの押下条件

STEP2



デザイン決定

オリジナルデザインの
クーポン / スタンプ作成

STEP3



POP 設置

担当営業が
直接納品致します

ご利用開始



サポート

導入後も担当営業が
しっかりサポート！

お申し込み～利用開始まで弊社が **全て負担** します！

加盟店様の声

ご年配のお客さまでも簡単に
使ってもらっています

ベーカリー

ご年配のお客さまが多いので、紙のスタンプカードを使っています。「アプリは難しい」というイメージがありましたが、店内に置く POP など全て準備してもらえたので負担なく導入することができました。

ル・モンド仙台（江刺屋菓子舗）



全く手間をかけずに
導入することができました

焼き菓子

常連のお客さまから「お店のスタンプカードないんですか？」と言われることがよくありましたが、一人で営業しているのでなかなか時間が取れずにいました。スタンプのデザインもお任せで、導入まで全く何もせずにスタートできました。

菓子工房 farina（ファリーナ）



料金表

初期費用

オリジナルのスタンプカード・クーポン作成 アプリインストール用 QR コード

スタンプまたはクーポン使用時 QR コード スタンプまたはクーポン取得用 QR コード

18,000円
(税込:19,800円)

月額利用料

クーポンスタンプ発行枚数に応じて従量制

50 枚まで
基本料金

900円
(税込:990円)

51 枚以降
1枚あたり

18円
(税込:20円)

※アプリインストール用 QR コード、使用時 QR コード、取得用 QR コードはデータでの配布となります。
※ご請求について：毎月、請求データを送信いたします。紙での請求書発行をご希望される場合は、別途 330 円（税込）の手数料が発生します。

電話でお問い合わせ（そのままお手続きも可能）

TEL : 022-263-1051
FAX : 022-263-1052

[受付時間] 9:30~17:30
[定休日] 土・日・祝

最短 1 分
仮申し込み



申し込みフォーム

〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町 2 丁目 7 番 12 号 南町通 MK ビル
e-mail : info@matakite.online

smilead
スマイルード株式会社